Tilleggsopplysning: Stimulering til økt salg av lokalmat og råvarer - Lille Kvitnes Kafe

Jeg ser at vår søknad om støtte til stimulering til økt salg av lokalmat og råvarer har fått negativ innstilling av kommunedirektøren. Med begrunnelse:
«Det søkes tilskudd til å videreutvikle konseptet til spisestedet basert på kortreiste råvarer i produktene som serveres og som selges over disk. Dette vil gi bedriften et styrket økonomisk driftsgrunnlag og tiltaket vurderes som bedriftsutvikling og støtte til enkeltbedrift. Støtte til enkeltbedrifter som f.eks til bevertningsbedrifter har ikke prioritert og ei støtte som omsøkt vil derfor være utenfor støtteområde for næringsfondene. Det tilrås at søknaden avslås.»
Tilsvarende skrives det i den konkrete innstillingen at «…Driftsutvalget ikke kan se at søknaden er innenfor støtteområdet for næringsfondene…».

Jeg stiller meg undrene til denne vurderingen i og med at det ser ut til at det er lagt utelukkende vekt på at omsøkte tiltak bare skal tjene vår egen bedrift. Det vi ønsker å oppnå med dette, er å gi småskala og lokalmatprodusenter en plass hvor de kan levere sine råvarer og produkter for videresalg. Vi mener at et slik prosjekt vil gagne mange flere enn kun Lille Kvitnes kafe som enkeltbedrift i serveringsbransjen. Vi ser på dette som et utviklingsprosjekt som har overgripende funksjon mellom produsenter, promotering og til sist salgsleddet. Med å ha større synlig tilgjengelighet, kan tiltaket bidra til økt interesse og bruk av lokale råvarer og stimulering av stedlige produsenter. Det gjelder ikke bare for Sortland, men også for hele regionen og flere næringer – alt fra kaffebrennere, sankere, oppdrettere, bønder og såpeprodusenter.
Det er en stor etterspørsel etter og interesse for lokalprodusert mat, og REKO- ringene i regionen har bra besøk. Vårt prosjekt vil være med på å styrke REKO og bondenes marked. REKO er maks to ganger i måneden og bondens marked arrangeres ved ujevne mellomrom. Vi opplever stor interesse allerede etter lokalmat, bare med det lille utvalget vi nå har, og flere etterspør enda mer. Gjerne sammensatte pakker med produkter fra flere forskjellige produsenter.
Slik situasjonen er nå, har vi ikke kapasitet til å tilby dette hverken for våre kunder eller flinke småskala og lokalmatprodusenter. Økt synlighet og fokus vil normalt være det viktigste for økt etterspørsel og salg.

I foreslåtte Landbruksstrategi for Vesterålen som skal behandles av kommunene, står blant annet følgende:

«Formålet med denne landbruksstrategien er å legge til rette for vekst og utvikling. Utgangspunktet for prosjektet er at strategien skal bidra til:

1. Økt matproduksjon
2. Aktivt jordvern og økt omfang av dyrket mark
3. Økt omfang av småskala matproduksjon
4. Videreforedling av skog i regionen «

Vårt tiltak legger opp til å bidra til øking av omfanget av småskala matproduksjon, og føre til økt tilgjengelighet for lokal- og småskala matvarer. Det vil i så fall før til mer verdiskapning og bedre bærekraft – som også nevnes som målsetting i landbruksstrategien.

Vi har vært i kontakt med flere småskala produsenter og fortalt om søknaden og ideen vår, noen som vi allerede bruker, og noen vi per nå ikke har kapasitet til å ta inn men som vi absolutt ønsker ta inn varer fra.

Her er noen av tilbakemeldingene vi har fått:

(Det er klarert med disse at disse legges ved her)

Kim Nysæther – birøkter: *«Vi er jo sesongbasert, men støtter deres søknad og vil gjerne ha honningen vår hos dere»*

Aimee Cathrine Larsen – Aimees farm: «*dette støtter vi! Vi vil gjerne leverer varer til dere.» Hun påpekte også at mange av produsentene er så små at de ikke kommer seg inn i vanlig butikk, og at de heller ikke har mulighet for gårdsutsalg på sine egne gården. Og det at vi kan tilby noe slikt vil bety mye for mange.»*

Barbara Lille Langøya Fiskerbonde – villsau produsent : «*Vi har ikke mulighet til gårdsutsalg siden vi holder til på en liten øy, så for oss hadde det vært flott å kunne selge enkelte produkter via dere. Hilsen Barbara»*

Ivar N. Utbjør – geiteprodusent: «*Kjempetiltak! Jeg kan levere frosset kjekjøtt i stykninger, og spekemat/pinnekjøtt/ fenalår, alt av kjøttfulle slakt av Boerkjè. Noe sesongbasert.»*

Svein Johnsen – Gimstad Gård meieri varer: «*Gimstad Gård støtter dere. Den reklamen vi får ved at Kvitnes Gård og Lille Kvitnes benytter våre produkter, betyr mye for oss.»*

Elrid Pedersen – produsent av økologisk syltetøy og marmelade: *«Dette støtter jeg!»*

Marielle De Roos – Lofoten Gårdsysteri – kjøtt- og meieriprodukter av geit: «*Vi støtter en slik søknad og vi vil gjerne levere til dere.»*

Trond-Geir Reinsnes – Sigerfjord fisk – produsent av fersk og videreforedlet ishavsrøye: *«Et slikt tiltak vil bety mye for oss, så dette støtter vi fullt ut»*

Arne Olaussen – Bø gårdsslakteri: «*noe sånt vil bety mye for oss, vi har utsalg hos oss på slakteriet, men det er begrenset hvor mange som stikker innom hos oss. En eksponering sammen med andre lokale produsenter midt i Sortland sentrum hadde vært veldig bra»*

Rene Cortis – Nøisomhed Gård: *«Som småskala produsent er du helt avhengig av direktsalg. Men ofte gjør én også jobben aleine på gården og da blir det fort utfordrende å ta ansvar for salget i tillegg. Samtidig er kundene vant med å handle på matbutikker der de få kjøpt alt. Men hvem orker å kjøre fra gård til gård, som ofte ligger langt i fra hverandre for å gjøre helgehandel? de er egentlig ingen. Derfor er idéen med en "liten butikk" til småskala produsenter hos Lille Kvitnes strålende. Vi produsenter kan lever varer når de er moden/klar og må ikke forholde oss til markedsdager eller REKO-ringer. Og kunder får et stort utvalg av ferske, lokale varer. Så dette støttes. Et son tilbudt er overmoden både for produsenter og kunder.»*

Hindø kaffebrenderi: «*For Hindø Kaffebrænderi er det viktig å ha kunder som Kvitnes gård og lille kvitnes, som eksponerer produktene ut mot kunder året rundt. Kvitnes satser på lokale*

produkter og det betyr mye for Hindø kaffebrænderi at Kvitnes bruker vår lokalbrente kaffe i sitt sortiment.»

Vi håper at dere som politikere ser fordelene ved at produsenter får en plass hvor de kan få selge sine produkter og gjøre oss og husstandene bedre i stand til å lage mer mat av lokale produkter.

Om du har spørsmål eller innspill er det bare å ta kontakt med meg, enten her på mail, på facebook eller på mobil 99459590.

Halvar Ellingsen

Kvitnes Gård og Lille Kvitnes